

ITD Prishtine shpk, kerkon te rekrutoje:

Sales Manager

Detyra dhe Pergjegjesi:

- Zhvillon, drejton dhe ekzekuton strategji shitjeje me klientët kryesore me qëllimin e optimizimit të rezultateve të biznesit tek këta klientë.
- Pjesëmarrës aktiv për çështje të ndryshme të procesit të shitjeve, duke sjellë ide dhe opinione në lidhje me konkurrencën për të realizuar propozime shitje fituese.
- Ndërthur dhe vlerëson idetë dhe kontributet që vijnë prej klientëve dhe anëtarëve të tjerë të ekipit të shitjes.
- Kontribuon dhe ndihmon në realizimin e planit vjetor të shitjes
- Bashkëpunon me anëtarët e tjerë të ekipit të shitjeve për të ndarë ekspertizën.
- Zhvillon marrëdhënie të forta me ekipin e shitjes të partnerëve të ndryshëm.
- Eshtë i suksesshem në zgjerimin e games së klienteles dhe në ndertimin e raporteve me kliente të rinj.
- Raporton tek Drejtori i Shitjeve

Kërkesa për kandidatët:

Edukimi dhe eksperiencia

- Të ketë përfunduar studimet e larta. (Të preferueshme shkencat ekzakte; Shkenca Kompjuterike)
- Minimalisht 3 vjet eksperience e mëparshme punë në pozicione analoge
- Njohuri shumë të mira rreth produkteve të Teknologjisë Informative. Me konkretisht mbi gamen e produkteve që kompania tregton (IBM, Cisco, Microsoft, HP (server, storage, PC) Lenovo etj.
- Të ketë njohuri shumë të mira të gjuhës angleze.

Aftësi të tjera

- Aftësi shumë të mira prezentuese dhe negociuese
- Aftësi shumë të mira komunikuese dhe shprehëse.
- Aftësi shumë të mira bashkëpunuese

- Aftësi për të punuar nën presion dhe gatishmeri për të punuar jashtë orarit
- Aftësi për të ndërmarrë veprime të shpejta dhe në mënyrë të pavarur në zgjidhje të problemeve dhe në të mirë të kompanisë

Benefite

- Vleresime performance
- Bonuse për arritje target-i
- Zhvillim profesional dhe sfida të vazhdueshme
- Ambjent shumë i mirë pune

Për të aplikuar ju lutem dërgoni CV-te dhe dokumente të tjera që vërtetojnë kualifikimet tuaja në adresën e_mail: humanresources@itd-ks.com